



LISTINO SERVIZI CLIENTI

2020

CONSULENZA



Consulenza direzionale e organizzativa

Un'azienda performante è prima di tutto un'azienda ben gestita e organizzata, con una vision definita, collaboratori motivati, con le idee chiare in fatto di obiettivi e mansioni assegnate, riunioni ben strutturate e flussi di comunicazione chiari e ben definiti.

L'esperienza e il know dei professionisti permettono loro di aiutare i propri clienti nello strutturare un'azienda efficace, organizzata e ben gestita, aiutandoli, giornata di affiancamento dopo giornata di affiancamento, a porre le basi per far crescere in modo strutturato la propria azienda e i propri collaboratori.

Prezzo.....€ 1.800,00 + iva

A giornata

CONSULENZA



Controllo di gestione

Un buon controllo di gestione è in grado di rispondere tempestivamente alle domande che affliggono un imprenditore: Sto guadagnando? Quanto e dove sto guadagnando? Come posso guadagnare di più? Sto perdendo? Perché e dove sto perdendo? Avrò le risorse per far fronte ai miei impegni? mette a disposizione delle aziende i propri esperti finanziari, per aiutarli a implementare ed attivare strumenti per il costante monitoraggio dei dati economici e finanziari, per averne sotto controllo il trend e ricavare attendibili proiezioni a breve e medio termine. La finalità della consulenza sul controllo di gestione è quella di consentire agli imprenditori di disporre in tempo reale dei riscontri numerici necessari per attuare tempestivamente eventuali correttivi e valutare la sostenibilità di immediati o futuri investimenti.

Prezzo Starter kit: 3 giornate.....	€ 5.000
Altre giornate.....	€ 2.000

AREA ASSESSMENT

Talent Discovery Internal Analysis

Utilizzando il Talent Discovery, lo strumento di people analysis di ONE4 sviluppato sulla teoria dell'Extend Disc Assessment viene sviluppata un'analisi delle risorse umane presenti nei ruoli strategici dell'organigramma, al fine di individuare i punti di forza e le aree di potenziamento di ognuno con l'obiettivo di migliorare le performance individuali e di gruppo.

Prezzo.....€ 500,00 + iva
Per ogni persona analizzata

AREA ASSESSMENT



Analisi del clima aziendale

Il test di analisi del clima aziendale è un check up completo della percezione collettiva che le persone hanno dello spirito della loro azienda, dell'interazione tra colleghi, di ciò che riflette la cultura in atto nell'azienda, di valori e atteggiamenti. L'analisi è completamente anonima, ciò permette di intercettare il vero sentiment delle persone senza filtri o freni e al vertice di conoscere davvero cosa le persone pensano e provano riguardo ai vari ambiti indagati.

Personalizzazione del servizio:

Questa analisi può essere integrata e personalizzata per ogni settore e area aziendale oggetto di analisi. Si può creare un'indagine specifica sulla rete commerciale del cliente per valutare una serie di elementi del clima che si respira in tale area. La stessa cosa potrebbe essere fatta per una filiale remota o per uno specifico settore aziendale.

Prezzo.....a pacchetti da € 2.000,00 a € 6.000,00 (+ iva)

AREA ASSESSMENT

Analisi corporate

L'analisi corporate permette di indagare il punto di vista della direzione e del management sulla propria azienda.

Oggetto di analisi sono le singole aree dell'azienda (gestione del personale, amministrazione, etc.)

Prezzo.....€ 1.000,00 + iva

FORMAZIONE



Corsi di formazione

La competenza, l'expertise e il know-how dei formatori vengono messi al servizio della crescita personale e professionale dei propri clienti. Ogni formatore è anche un consulente che, partendo da un'attenta analisi delle esperienze maturate in anni di lavoro a fianco dei propri clienti, padroneggia le azioni di successo da mettere in campo per ottenere risultati tangibili ed è in grado di trasferire queste conoscenze ai partecipanti ai corsi.

È possibile partecipare ai corsi di formazione frequentato uno o più corsi interaziendali (dedicato a più aziende clienti) che si svolgono seguendo un calendario prestabilito presso l'aula corsi o pianificando un corso aziendale (dedicato ad un'unica azienda) presso la propria sede.

(Causatività, Vendite Base, Vendite avanzato, Direzione vendite, Corso Leadership, Corso Marketing)

Prezzo.....€ 500,00 + iva

A partecipante

FORMAZIONE



Scuola Imprenditori

Una sessione di studio individuale al mese personalizzata secondo il proprio percorso formativo.

Dopo aver preventivamente concordato la “scheda degli allenamenti” con un professionista, durante le giornate della Business School ogni partecipante approfondisce un modulo dedicato ad una delle soft skill necessarie alla propria crescita imprenditoriale e manageriale. Il metodo di studio è stato messo a punto negli anni dai professionisti: a momenti di lettura e approfondimento individuale ogni partecipante alterna degli esercizi pratici e dei momenti di confronto con un formatore .

Moduli: Organizzare l'impresa, Amministrazione e Finanza PMI, Direzione vendite, Comunicazione efficace, Fare Riunioni Utili, Gestione situazioni Pressione, Selezione Talenti, Recupero Crediti, La delega efficace

Prezzo..... € 750,00 + iva

A partecipante a giornata

MARKETING



Marketing strategico in outsourcing

Un Marketing Specialist si trasforma nel Temporary Marketing Manager dell'azienda cliente con l'obiettivo di coordinare e gestire tutte le attività marketing messe in campo per acquisire/fidelizzare/riattivare i clienti.

Il Temporary Marketing Manager è in grado di svolgere ogni attività necessaria a fidelizzare i clienti esistenti e acquisirne di nuovi.

Ha un costo notevolmente inferiore da quello necessario ad inserire in azienda una risorsa, garantisce la competenza e la professionalità di consulenti con un'importante esperienza e conoscenza del mondo delle PMI.

Cosa comprende: • Pianificazione strategica. • Coordinamento operativo ai lavori. • Definizione della Brand Identity. • Identificazione target di riferimento. • Definizione delle leve e dei canali di comunicazione. • Identificazione della strategia di comunicazione. • Gestione della pianificazione strategica. • Minima realizzazione operativa delle azioni definite nella strategia di comunicazione*.

Prezzo.....da concordare

SELEZIONE HR

Servizio SELEZIONE+

Il servizio di selezione del personale SELEZIONE+ mette a disposizione del cliente un consulente esperto per il supporto nella selezione della persona da inserire in azienda.

Comprende l'analisi dei candidati con il TEST DISCOVERY e il supporto nelle fasi di colloquio.

Dopo 30 giorni dall'inserimento della persona viene eseguito un check per ottenere feedback dalla persona inserita e allineare consigli di gestione con la Direzione Aziendale.

Opzionale: servizio di invio CV profilati

Costo.....a progetto/su richiesta



Professionisti
specializzati in
**Formazione
& Consulenza**
Manageriale

- CONSULENZA DI DIREZIONE E STRATEGICA
- AREA HR - SVILUPPO RISORSE UMANE
- AREA HR - SELEZIONE
- AREA MARKETING & SALES
- AREA CONTROLLO DI GESTIONE
- COACHING@MANAGER



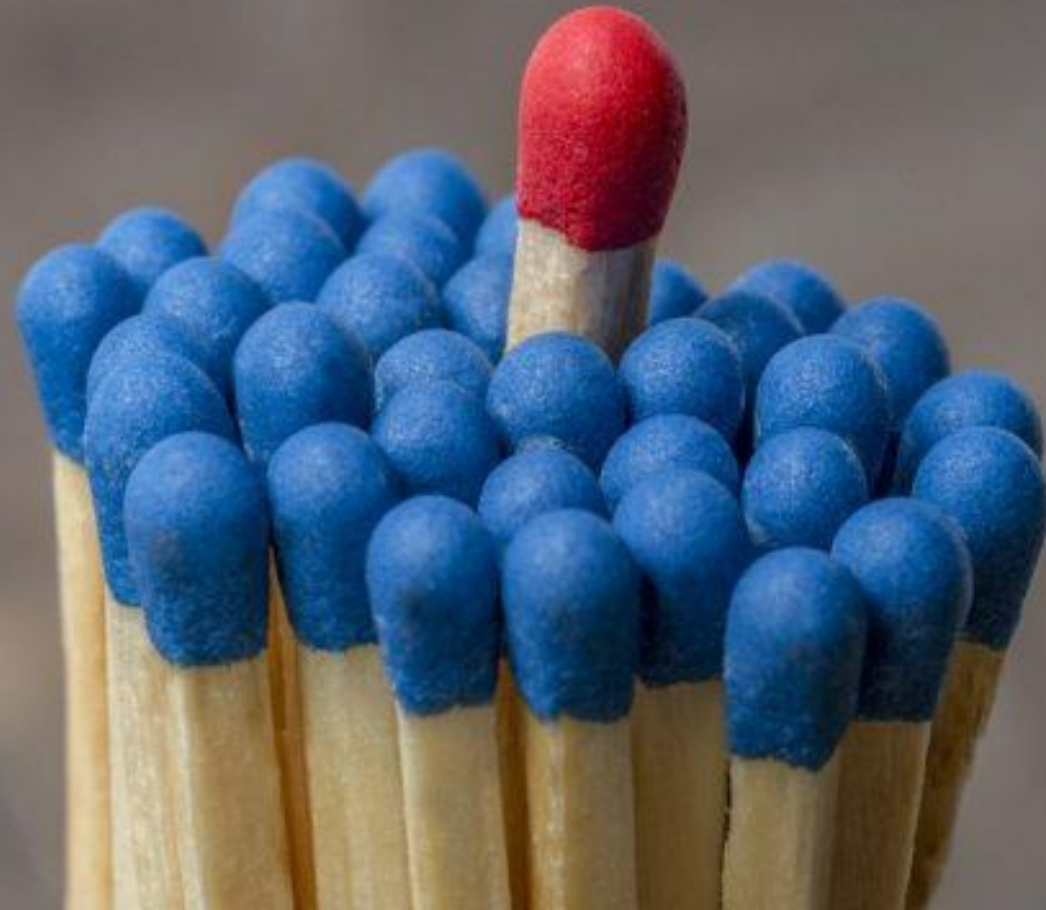
Siamo una società dinamica specializzata nella **Formazione & Consulenza Manageriale**.

Il nostro focus è lo sviluppo delle competenze delle **Risorse Umane** per migliorare competitività e produttività.

Crediamo che il **Capitale Economico** di un'azienda sia determinato dallo sviluppo del **Capitale Umano**.

I nostri servizi di consulenza e formazione coprono a 360° le esigenze aziendali operando in ambito di Direzione Strategica, Risorse Umane, Marketing & Sales e Finance.

"Il miglioramento continuo è preferibile a una perfezione che venga continuamente rimandata"
Mark Twain





**PROFESSIONISTI SPECIALIZZATI IN FORMAZIONE
& CONSULENZA MANAGERIALE**

www.mywayconsulting.it

My Way S.a.s.
Via Martiri Liberazione 36 - 43123 Parma (PR)
Via Vittorio Veneto 42 - 24067 Sarnico (BG)
Tel. +39.0521.295010
Mobile +39.335.5937126

www.mywayconsulting.it